Istituto di Istruzione Superiore "Arturo Prever" - Pinerolo

Anno Scolastico 2023-2024

PIANO DI LAVORO
CLASSI PRIME E SECONDE

DIPARTIMENTO di Accoglienza e Promozione Turistica

Docenti:

Prof. Cadei Fernando, Prof.ssa Spadafora Daniela

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA

Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: Turismo, enogastronomia e Made in Italy

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
17	Eseguire compiti semplici per la realizzazione di eventi enogastronomici e culturali in contesti strutturali e secondo criteri prestabiliti. Applicare i principi essenziali dell'ecosostebilità ambientale per eseguire compiti semplici, in contesti strutturali e secondo criteri prestabiliti per la realizzazione di offerte turistiche.	 Acquisire ed interpretare l'informazione. Comunicare Individuare collegamenti e relazioni Agire in modo autonomo e responsabile. Risolvere i problemi. 	Individuare le diverse tipologie di turisti e di turismo Identificare le caratteristiche di una destinazione turistica Individuare gli elementi che compongono il prodotto turistico Identificare le risorse ambientali del proprio territorio Individuare le risorse storico-artistiche e culturali del proprio territorio	 La definizione di turismo Le tipologie di turisti e di turismo La destinazione turistica Le attrattive e culturali del territorio 	 Lezione 1 Il turismo e i suoi effetti sul territorio Lezione 2 Il turismo del Made in Italy Lezione 3 Destinazione turistica e professioni del turismo

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: settembre-ottobre

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: Le imprese Ricettive

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
12	Applicare tecniche di base di lavorazione, organizzazione e commercializzazione dei servizi e dei prodotti enogastronomici, ristorativi e di accoglienza turistico-alberghiera, secondo criteri prestabiliti, in contesti strutturati e sotto diretta supervisione. Applicare procedure standard di gestione dei processi di approvvigionamento, di produzione e di vendita di prodotti e servizi di filiera in contesti strutturati e noti.	 Acquisire ed interpretare l'informazione. Comunicare Individuare collegamenti e relazioni Agire in modo autonomo e responsabile. Risolvere i problemi. 	Identificare le strutture ricettive e di ospitalità Riconoscere le differenze tra i vari tipi di struttura ricettiva Identificare le peculiarità delle diverse strutture ricettive semoventi	La classificazione delle strutture ricettive Le tipologie di strutture ricettive Le strutture ricettive semoventi	Lezioni 1: Le strutture alberghiere e para-alberghiere Lezioni 2: Le strutture extralberghiere Lezioni 3: Le strutture ricettive all'aperto e strutture emozionali

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: Ottobre-Novembre

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: L'ALBERGO

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
12	Applicare tecniche di base di lavorazione, organizzazione e commercializzazione dei servizi e dei prodotti enogastronomici, ristorativi e di accoglienza turistico-alberghiera, secondo criteri prestabiliti, in contesti strutturati e sotto diretta supervisione. Applicare procedure standard di gestione dei processi di approvvigionamento, di produzione e di vendita di prodotti e servizi di filiera in contesti strutturati e noti.	 Acquisire ed interpretare l'informazione. Comunicare Individuare collegamenti e relazioni Agire in modo autonomo e responsabile. Risolvere i problemi. 	Identificazione le caratteristiche essenziali degli spazi e dei servizi e dei servizi di un hotel Distinguere le diverse tipologie di sistemazione alberghiera Identificare i differenti servizi complementare in hotel	Gli spazi e reparti di un hotel Le camere d'albergo I servizi alberghieri principali e complementari La ristorazione in hotel	Lezione 1 : La struttura dell'albergo Lezione 2: Classificazione e organizzazione dell'albergo Lezione 3 : Gestione della sicurezza e rispetto dell'ambiente

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: Gennaio

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: LA ROOM DIVISION (SETTORE Camere)

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
13	Applicare tecniche di base di lavorazione, organizzazione e commercializzazione dei servizi e dei prodotti enogastronomici, ristorativi e di accoglienza turistico-alberghiera, secondo criteri prestabiliti, in contesti strutturati e sotto diretta supervisione. Applicare procedure di base relative all'igiene e alla sicurezza, in contesti strutturati e sotto supervisione.	 Acquisire ed interpretare l'informazione. Comunicare Individuare collegamenti e relazioni Agire in modo autonomo e responsabile. Risolvere i problemi. 	 Identificare le principali figure presenti nell'organigramma Riconoscere le figure e le funzioni del personale del front office Identificare le figure e le funzioni del settore housekeeping e Concierge 	 L'organizzazione e la room division Il reparto front e back office e le risorse umane che vi operano Il servizio housekeeping: funzioni e personale 	 Lezione 1: L'organizzazione e l'attività della room division Lezione 2: L'housekeeping e Concierge Lezione 3: Front Office: come comportarsi (Novembre)

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: Novembre- Gennaio-Febbraio

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: LE TECNICHE DI COMUNICAZIONE

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
16	Applicare tecniche di base di lavorazione, organizzazione e commercializzazione dei servizi e dei prodotti enogastronomici, ristorativi e di accoglienza turistico-alberghiera, secondo criteri prestabiliti, in contesti strutturati e sotto diretta supervisione. Applicare procedure di base per la cura del ciclo cliente in contesti strutturali e sotto supervisione, adottando idonee tecniche di comunicazione. Eseguire compiti semplici di comunicazione professionale con il cliente, sotto supervisione, in contesti strutturati e secondo criteri prestabiliti di Hospitality Management, assicurando la conformità delle attività svolte	Comunicare Progettare Gire in modo autonomo e responsabile Imparare ad imparare	Gestire un semplice dialogo al front office Identificare la corretta procedura per rispondere in maniera adeguata al telefono	 Il processo comunicativo e la comunicazione verbale e non verbale La comunicazione al front office L'empatia e l'assertività La comunicazione telefonica 	 Lezione 1: La comunicazione interpersonale Lezione 2: La comunicazione professionale Lezione 3: La comunicazione telefonica Lezione 4: La comunicazione scritta

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: dicembre/gennaio

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: IL CICLO CLIENTE: LA FASE ANTE

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
19	Applicare procedure di base per la cura del ciclo cliente in contesti strutturali e sotto supervisione, adottando idonee tecniche di comunicazione. Eseguire compiti semplici di comunicazione professionale con il cliente, sotto supervisione, in contesti strutturati e secondo criteri prestabiliti di Hospitality Management, assicurando la conformità delle attività svolte	 Acquisire ed interpretare l'informazione. Comunicare Individuare collegamenti e relazioni Agire in modo autonomo e responsabile. Risolvere i problemi. 	 Identificare la corretta successione delle operazioni di prenotazione Essere in grado di utilizzare gli strumenti cartacei e online Decodificare le voci di un listino prezzi e calcolare l'importo giornaliero di una prenotazione 	 Le fasi operative La prenotazione, la simbologia e gli arrangiamenti L'iter della prenotazione 	 Lezione 1: La prenotazione Lezione 2: Dalle informazioni al calcolo del prezzo Lezione 3: dalla proposta all'archiviazione Lezione 4: Le variazioni della prenotazione

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: Marzo/Aprile/Maggio/Giugno

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

> Titolo dell'UDA: Puliti, informati e professionale. Si rimanda al format dell'UDA, consultabile

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

> Titolo dell'UDA: "Conserviamoci" sani on una buona colazione Si rimanda al format dell'UDA, consultabile

PIANO DI LAVORO CLASSI Prima

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: LA COMUNICAZIONE IN HOTEL

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
Curare tutte le fasi del ciclo cliente nel contesto professionale, applicando le tecniche di comunicazione più idonee ed efficaci nel rispetto delle diverse culture, delle prescrizioni religiose e delle specifiche esigenze dietetiche.	Essere in grado di gestire la comunicazione con l'ospite sia al banco sia al telefono, utilizzando il linguaggio appropriato a seconda delle diverse situazioni	 Comunicare Progettare Gire in modo autonomo e responsabile Imparare ad imparare 	 Gestire un semplice dialogo al front office Identificare la corretta procedura per rispondere in maniera adeguata al telefono 	 Il processo comunicativo e la comunicazione verbale e non verbale La comunicazione al front office L'empatia e l'assertività La comunicazione telefonica 	 Lezione 1: La comunicazione Lezione 2: La comunicazione al front office Lezione 3: L'empatia e l'assertività Lezione 4: La comunicazione telefonica (2 ore mese di aprile)

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: settembre/ottobre

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: Promuovere il turismo nel territorio

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
Realizzare pacchetti di offerta turistica integrata con i principi dell'eco sostenibilità ambientale, promuovendo la vendita dei servizi e dei prodotti coerenti con il contesto territoriale, utilizzando il web.	acquisire consapevolezza delle attrattive naturali, storiche e artistiche nel proprio territorio	 Acquisire ed interpretare l'informazione. Comunicare Individuare collegamenti e relazioni Agire in modo autonomo e responsabile. Risolvere i problemi. 	Individuare le diverse tipologie di turisti e di turismo Identificare le caratteristiche di una destinazione turistica Individuare gli elementi che compongono il prodotto turistico Identificare le risorse ambientali del proprio territorio Individuare le risorse storico-artistiche e culturali del proprio territorio	 La definizione di turismo Le tipologie di turisti e di turismo La destinazione turistica Le attrattive e culturali del territorio 	 Lezione 1 II turismo Lezione 2 Le tipologie di turismo Lezione 3 La destinazione turistica Lezione 4 Le attrattive naturali Lezione 5 Le attrattive culturali

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: da novembre a giugno

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: LA PRENOTAZIONE

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
n. 9 Gestire tutte le fasi del ciclo cliente applicando le più idonee tecniche professionali di Hospitality Management, rapportandosi con le altre aree aziendali, in un'ottica di comunicazione ed efficienza aziendale.	Gestire in modo consapevole le prenotazioni d'albergo, utilizzando gli strumenti più adeguati a seconda della tipologia di prenotazione	 Acquisire ed interpretare l'informazione. Comunicare Individuare collegamenti e relazioni Agire in modo autonomo e responsabile. Risolvere i problemi. 	Identificare la corretta successione delle operazioni di prenotazione Essere in grado di utilizzare gli strumenti cartacei e online Decodificare le voci di un listino prezzi e calcolare l'importo giornaliero di una prenotazione	 Le fasi operative La prenotazione, la simbologia e gli arrangiamenti L'iter della prenotazione Gli intermediari Il booking online 	 Lezione 1: Il booking in hotel Lezione 2: Le tariffe e il listino prezzi Lezione 3: l'iter della prenotazione Lezione 4: Gli intermediari Lezione 5: Booking online Lezione 6: La registrazione delle prenotazioni

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: ottobre

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: IL CHECK IN

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
n. 9 Gestire tutte le fasi del ciclo cliente applicando le più idonee tecniche professionali di Hospitality Management, rapportandosi con le altre aree aziendali, in un'ottica di comunicazione ed efficienza aziendale.	Gestire in modo consapevole la fase del check-in, utilizzando gli strumenti e la modulistica di settore	 Acquisire ed interpretare l'informazione. Comunicare Individuare collegamenti e relazioni Agire in modo autonomo e responsabile. Risolvere i problemi. 	 Accogliere i clienti con e senza prenotazione Gestire correttamente la procedura di check-in utilizzando gli strumenti a disposizione 	 L'accoglienza del cliente La procedura di check-in per clienti con prenotazione, senza prenotazione e gruppi La registrazione di legge 	 Lezione 1 L'accoglienza del cliente Lezione 2 Il check-in di un cliente con prenotazione Lezione 3 I clienti senza prenotazione e i gruppi Lezione 4 Le registrazioni di legge

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: dicembre-gennaio

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: IL LIVE IN

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
n. 9 Gestire tutte le fasi del ciclo cliente applicando le più idonee tecniche professionali di Hospitality Management, rapportandosi con le altre aree aziendali, in un'ottica di comunicazione ed efficienza aziendale.	Assistere il cliente durante la sua permanenza in hotel adottando uno stile comunicativo adeguato e fornendo le informazioni richieste	 Acquisire ed interpretare l'informazione. Comunicare Individuare collegamenti e relazioni Agire in modo autonomo e responsabile. Risolvere i problemi. 	 Fornire informazioni sui servizi dell'hotel e sul territorio Svolgere correttamente le operazioni di live-in Essere in grado di gestire un semplice reclamo 	 I servizi offerti dall'albergo e dal territorio Le responsabilità dell'albergatore Il conto d'albergo La reputazione dell'hotel 	 Lezione 1 L'assistenza all'ospite Lezione 2 La custodia valori Lezione 3 Il conto d'albergo Lezione 4 I reclami e la reputazione dell'hotel

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: Febbraio-marzo

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

Titolo dell'UDA: IL CHECK-OUT

Competenze in uscita	Competenze intermedia	Chiave di cittadinanza	Abilità	Conoscenze	Contenuti
n. 9 Gestire tutte le fasi del ciclo cliente applicando le più idonee tecniche professionali di Hospitality Management, rapportandosi con le altre aree aziendali, in un'ottica di comunicazione ed efficienza aziendale.	Gestire la fase del checkout, applicando la procedura adeguata a seconda della situazione e della tipologia di ospite	 Acquisire ed interpretare l'informazione. Comunicare Individuare collegamenti e relazioni Agire in modo autonomo e responsabile. Risolvere i problemi. 	 Gestione correttamente la comunicazione con l'ospite al momento della partenza Svolgere correttamente le fasi del check-out Distinguere i diversi mezzi di pagamento Identificare le procedure di fatturazione elettronica 	 La parte del cliente I mezzi di pagamento La fatturazione elettronica Il back office 	 Lezione 1 La partenza del cliente Lezione 2 Il pagamento del conto Lezione 3 La fatturazione elettronica Lezione 4 Il back office

Testo di riferimento: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

Periodo di svolgimento: Aprile/maggio

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

> Titolo dell'UDA: Uniti contro lo spreco alimentare Si rimanda al format dell'UDA, consultabile

Insegnamento: Laboratorio di ACCOGLIENZA TURISTICA Asse culturale: Scientifico, tecnologico e professionale

> Titolo dell'UDA: Enogastronomia locale. Si rimanda al format dell'UDA, consultabile

> > PIANO DI LAVORO CLASSI Seconde

1) Ore di lavoro settimanali/annuali:

Classe	Ore settimanali	Ore annuali previste (con eventuale compresenza)
Prime	2 ore settimanali	66 ore
Seconde	2 ore settimanali (in tutte le seconde 1 ora di compresenza con Sala e Vendita. In 2B 3 ore di cui 1 in compresenza con Sala e Vendita e 1 ora con Inglese)	66 ore (2B 99 ore)

2) Libri di testo adottati:

CLASSI PRIME/ SECONDE: Nuovo Professione Accoglienza- Primo biennio - HOEPLI

3) Strumenti di lavoro (libri, dispense, fotocopie, sussidi audiovisivi e informatici, ecc.):

- ✓ AUDIOVISIVI
- ✓ RIVISTE DI SETTORE
- ✓ FOTOCOPIE E APPUNTI
- ✓ MODULISTICA

4) Finalità generali dello studio della disciplina:

Il docente di "Laboratorio di servizi di accoglienza turistica" concorre a far conseguire allo studente, al termine del percorso quinquennale di istruzione professionale del settore "Servizi per l'enogastronomia e l'ospitalità alberghiera", risultati di apprendimento che lo mettono in grado di: utilizzare le tecniche di promozione, vendita, commercializzazione, assistenza, informazione e intermediazione turistico-alberghiera; adeguare la produzione e la vendita dei servizi di accoglienza e ospitalità in relazione alle richieste dei mercati e della clientela; promuovere e gestire i servizi di accoglienza turistico-alberghiera anche attraverso la progettazione dei servizi turistici per valorizzare le risorse ambientali, storico-artistiche, culturali ed enogastronomiche del territorio; sovrintendere all'organizzazione dei servizi di accoglienza e di ospitalità, applicando le tecniche di gestione economica e finanziaria alle aziende turistico- alberghiere; attuare strategie di pianificazione, compensazione, monitoraggio per ottimizzare la produzione di beni e servizi in relazione al contesto

5) Finalità specifiche dello studio della disciplina:

Ai fini del raggiungimento dei risultati di apprendimento sopra riportati in esito al percorso quinquennale, nel primo biennio il docente persegue, nella propria azione didattica ed educativa, l'obiettivo prioritario di far acquisire allo studente le competenze di base attese a conclusione dell'obbligo di istruzione, di seguito richiamate:

- utilizzare gli strumenti fondamentali per una fruizione consapevole del patrimonio artistico e letterario
- utilizzare e produrre testi multimediali

L'articolazione dell'insegnamento di "Laboratorio di servizi di accoglienza turistica" in conoscenze e abilità è di seguito indicata quale orientamento per la progettazione didattica del docente in relazione alle scelte compiute nell'ambito della programmazione collegiale del Consiglio di classe

La disciplina si sviluppa in stretta correlazione con gli insegnamenti dell'Area generale e d'indirizzo. Fondamentale appare la connessione con la lingua italiana e le lingue straniere. L'organizzazione di opportuni laboratori di simulazione consente agli studenti di verificare le abilità comunicativo-relazionali possedute.

6) Metodologie utilizzate (lezione frontale, lezione interattiva e/o partecipata, cooperative learning, spiegazioni e/o attività pratiche, ecc.):

Lezione frontale, attività pratica al Front office e al Back office, attività pratica in aula Pc

7) Strategie per il recupero:

Riduzione del carico di lavoro teorico e approfondimento della parte pratica.

8) STRUMENTI DI VALUTAZIONE, E NUMERO MINIMO PROVE QUADRIMESTRALI

- Esercitazioni pratiche
- Lavori di gruppo
- Prove strutture e semistrutturate
- Verifiche scritte/orali
- Test con domande chiuse e aperte

Minimo tre valutazioni a quadrimestre

CRITERI DI VALUTAZIONE

Per la valutazione finale si terrà conto di tre principali aspetti:

- Costanza o continuo progresso nell'interesse e nell'andamento della materia;
- Maggiore importanza all'attività pratica
- Puntualità nei doveri scolastici, come avere la divisa nelle ore pratiche o portare il materiale didattico durante le lezioni.

10) GRIGLIA DI VALUTAZIONE DEL DIPARTIMENTO (nel caso di discipline con valutazione sia scritta che orale, inserire entrambe le griglie)

DESCRITTORI	VOTI	CONOSCENZE	COMPETENZE	CAPACITA'
Eccellente / Ottimo	10-9	Complete,organiche, articolate e con approfondimenti autonomi e personali	Applica le conoscenze in modo corretto e autonomo anche a problematiche complesse. Espone in modo fluido e utilizza i linguaggi specifici. Compie analisi approfondite e individua correlazioni precise .	Rielabora in modo corretto,completo ed autonomo ed opera opportuni collegamenti disciplinari e interdisciplinari.
Buono	8	Complete e con alcuni approfondimenti autonomi.	Applica le conoscenze i a problematiche articolate. Espone in modo corretto e con proprietà linguistica	Rielabora in modo corretto,completo ed esauriente ed opera qualche collegamento fra i contenuti.
Discreto	7	Complete,se guidato sa approfondire.	Applica autonomamente le conoscenze. Espone in modo corretto e linguisticamente appropriato, compie analisi con coerenza	Rielabora in modo corretto le informazioni e gestisce le situazioni in modo adeguato.
Sufficiente	6	Essenziali e per le linee generali	Applica le conoscenze senza fare errori sostanziali, si esprime in modo semplice ma corretto.	Sa gestire le informazioni essenziali.
Insufficiente	5	Limitate e superficiali	Applica le conoscenze con alcuni errori, si esprime in modo impreciso	Si muove in difficoltà fra i contenuti.
Gravemente Insufficiente	4	Lacunose o parziali	Applica le minime conoscenze se guidato,	Non si orienta opportunamente fra i

			ma con errori; si esprime in modo scorretto e improprio	contenuti
Totalmente insufficiente	3-2-1	Nessuna o frammentarie e/o gravemente lacunose	Nessuna o minime, ma con gravi errori; si esprime in modo scorretto e improprio.	Nessuna

Candidato /a	classe	
	Simulazione caso n.	Fase Operativa:
		ANTE ()CHECK-IN () LIVE-IN () CHECK-OUT () POST ()

LA DIVISA E LA PRESENZA curata- disordinata		molto curata-
	0 1 2 3 4 5	
IL PORTAMENTO impacciato	disinvolto -corre	etto- non sempre corretto -
	0 1 2 3 4 5	
L'IGIENE PERSONALE idonea- trascurata		molto curata- curata -
	0 1 2 3 4 5	
IL COMPORTAMENTO aggressivo- timido	disinvolto- attento-corretto- corre	tto- incontrollato-
	0 1 2 3 4 5	
LA VOCE	!	gradevole-indifferente-

sgradevole timorosa	
	0 1 2 3 4 5
L'ESPRESSIONE DEL VOLTO	scorrevole- sicura-
sufficiente esitante	
	0 1 2 3 4 5
IL REGISTRO LINGUISTICO corretto- scorretto	professionale- distaccato- sostenuto- amichevole- non sempre
	0 1 2 3 4 5
IL VOCABOLARIO	ricco –corretto- scorretto-limitato-
non idoneo	
	0 1 2 3 4 5
ABILITA' PROFESSIONALI	ottime- soddisfacenti – sufficienti- limitate-
non adeguate	
	0 1 2 3 4 5
APPLICAZIONE DELLE PROCEDUR	RE ottimale- soddisfacente- sufficiente-
insufficiente- adeguata	VE Ottimale- Soudistacente- Sumciente-
	0 1 2 3 4 5
_	
Punteggio globale ottenuto : /100	50 VALUTAZIONE IN CENTESIMI
50 corrisponde a 100 quindi	100 x punteggio ottenuto : 60 = VALUTAZIONE

Pinerolo, 13 Ottobre 2023

I docenti di Accoglienza e Promozione Turistica:

Prof. Cadei Fernando

Prof.ssa Spadafora Daniela